

Nota stampa – EQUITA - BZM

Strategia e finanza per la crescita nell'era dei conflitti geo-politici

Grande partecipazione all'evento di Villa Foscari Rossi organizzato da EQUITA e BZM con il patrocinio di Confindustria Veneto Est

Milano, Padova, 13 novembre 2025 — Si è svolto ieri nella cornice di Villa Foscari Rossi l'evento **"Strategia e finanza per la crescita nell'era dei conflitti geo-politici"**, iniziativa promossa da **EQUITA**, principale investment bank indipendente italiana, e **BZM**, boutique indipendente di advisory, con il patrocinio di **Confindustria Veneto Est**.

L'evento — rivolto a imprenditori, manager e professionisti del Triveneto — ha voluto offrire a tutti i partecipanti una lettura aggiornata del contesto macroeconomico e dello status dei mercati finanziari, approfondendo le leve strategiche e gli strumenti finanziari che possono sostenere la crescita aziendale in un quadro globale caratterizzato da crescente complessità. Le tensioni internazionali, la frammentazione delle catene del valore e l'evoluzione dei mercati finanziari stanno infatti influenzando le strategie di sviluppo delle aziende italiane.

Durante il pomeriggio, dopo i saluti introduttivi di **Carlo Andrea Volpe** (Co-head Investment Banking, EQUITA) e **Antonio Zotti** (Partner, BZM & Co.) ed il focus di **Domenico Ghilotti** (Co-Head Ricerca, EQUITA) sui mercati finanziari e sulle prospettive per il 2026 dell'Italia, **Andrea Bertelè** (Partner, McKinsey & Company) ha analizzato le principali sfide che plasmeranno il futuro delle aziende italiane, alla luce dei dazi, dell'*artificial intelligence* e delle nuove competenze richieste. Al suo intervento è seguito quello di **Filippo Guicciardi** (CEO, EQUITA Mid Cap Advisory) e **Giulio Godi** (Director Investment Banking, EQUITA) che hanno voluto ribadire l'importanza di acquisizioni, cessioni, quotazioni, raccolta di capitali sul mercato, riorganizzazioni e riassetti familiari, tutti strumenti abilitatori per accelerare i percorsi di crescita delle imprese. A seguire, **Mauro Baragiola** (Responsabile FNSI, Cassa Depositi e Prestiti) ha presentato il nuovo Fondo Nazionale Strategico Indiretto, comparto del Patrimonio Rilancio, pensato da CDP per migliorare la liquidità e l'attrattività del mercato azionario italiano, che agirà come *anchor investor* nel lancio di nuovi fondi dedicati alle *small* e *mid caps* quotate italiane.

L'evento si è concluso con un'interessante tavola rotonda, moderata da **Fabio Buttignon** (Partner, BZM & Co.), a cui hanno partecipato **Carlo Pizzocaro** (Presidente, Fidia Farmaceutici), **Andrea Rigoni** (Presidente, Rigoni di Asiago), **Roberto Rizzo** (Presidente, SolidWorld Group), **Silvia Stella** (Consolidation & Reporting Manager, Stevanato Group) e **Diego Benatti** (Group Financial Controller, Stevanato Group). Grazie ai contributi degli speaker, che hanno voluto citare case studies concreti ed esperienze dirette, è stato possibile offrire alla platea Villa Foscari Rossi interessanti spunti pratici su come affrontare l'attuale contesto di mercato sfidante con l'aiuto dell'M&A e di strumenti di finanza straordinaria specifici.

È emersa una forte consapevolezza, da parte degli imprenditori, di come tensioni geopolitiche, nuove barriere commerciali e ingenti allocazioni di capitale nelle tecnologie emergenti stiano riscrivendo congiuntamente la concorrenza e la stessa geografia dei mercati, influenzando in profondità le scelte sulle "distanze" commerciali, sia a livello di supply chain che di canali di vendita. In questo scenario diventa cruciale, per le imprese, poter contare su un supporto qualificato che le aiuti a costruire, anche attraverso operazioni di finanza straordinaria, veri e propri "ponti" tra i mercati, riducendo tali "distanze" e i rischi associati a scenari e regole non scritte, che guideranno le loro future acquisizioni, partnership strategiche e decisioni di investimento".

L'evento ha dunque confermato l'importanza di momenti di confronto qualificati per supportare le aziende nel definire strategie efficaci in un contesto globale in rapido mutamento. EQUITA e BZM rappresentano in tal contesto dei partner di riferimento per le imprese che puntano a crescere, innovare e competere su scala internazionale.

Fabio Buttignon, Founding Partner di BZM, ha commentato: *"Dopo molti anni di attività professionale a supporto di imprenditori e aziende nel Triveneto, riteniamo che la partnership con Equita rappresenti un'opportunità importante per rafforzare ed ampliare i servizi offerti, in particolare nelle aree dell'M&A internazionale e dell'accesso al mercato dei capitali, sia tramite strumenti di equity che di debito".*

Carlo Andrea Volpe, Co-Head Investment Banking di EQUITA, ha commentato: *"Siamo entusiasti di poter essere ancora più presenti e strutturalmente vicini ad un territorio così ricco di imprenditorialità ed innovazione. La nostra convinzione è che, anche attraverso la partnership con BZM, riusciremo a creare una rete di relazioni fiduciarie con l'obiettivo di contribuire, con il set di competenze diversificate che abbiamo sviluppato nel tempo, alla crescita del tessuto imprenditoriale del Triveneto".*

* * *

BZM - Buttignon Zotti Milan & Co. è una boutique indipendente di advisory specializzata in valutazioni, operazioni di fusione, acquisizione e cessione (M&A), finanza aziendale, reperimento di capitale e consulenza di direzione. BZM offre assistenza su perizie di valutazioni d'azienda, operazioni di M&A nazionali e cross-border (incluse joint-venture e alleanze), attività di business planning e piani di ristrutturazione industriali o finanziari, reperimento di capitale (equity e debito), due diligence economico-finanziarie, supporto agli azionisti e ai Consigli di Amministrazione su temi di governance e business development in Italia e all'estero. Scopri di più su <http://www.bzm-advisory.com>

EQUITA è la principale investment bank indipendente italiana. Partner d'eccellenza per investitori, istituzioni, società quotate, imprese e imprenditori, con il suo ruolo di intermediario, advisor finanziario e piattaforma di alternative asset management offre consulenza in operazioni di M&A e finanza straordinaria, raccolta di capitali, insights sui mercati, idee e soluzioni d'investimento, sia in Italia che all'estero, affiancando i clienti in tutte le loro iniziative strategiche e progetti. Da 50 anni EQUITA si impegna a promuovere il ruolo della finanza creando valore per il tessuto economico e per il sistema finanziario, grazie alla sua conoscenza delle operazioni di finanza straordinaria, dei mercati e della sostenibilità. Una realtà che mette al centro la ricerca e che beneficia di una costante finestra di ascolto sui mercati finanziari globali come la sala operativa, un track-record di successo nell'execution di operazioni di investment banking – rafforzata anche dalla partnership internazionale con Clairfield che individua opportunità all'estero per imprese italiane e in Italia per imprese estere – e una profonda expertise nella gestione di fondi d'investimento, specialmente in asset class illiquide come private debt, private equity, infrastrutture e rinnovabili. Quotata su Euronext STAR Milan, EQUITA si distingue nel panorama finanziario per la sua totale indipendenza ed integrità, per il commitment dei suoi professionisti verso i clienti e per il concetto di partnership che vede i propri manager e dipendenti come azionisti del Gruppo. Scopri di più su www.equita.eu... perché WE KNOW HOW. Scopri di più su www.equita.eu