

DOPO IL SUCCESSO DELLA RICERCA, EQUITA ANCORA AI VERTICI DELLE CLASSIFICHE INTERNAZIONALI PER LE SUE ATTIVITÀ DI SALES E CORPORATE ACCESS

- I SALES DI EQUITA AI VERTICI DEI SONDAGGI DI INSTITUTIONAL INVESTOR PER VALORE AGGIUNTO DELLA RICERCA, CAPACITÀ DI VALUTARE LE SITUAZIONI A LIVELLO GLOBALE E CREARE IDEE DI INVESTIMENTO, CONOSCENZA DEL MERCATO, QUALITÀ E REATTIVITÀ DEL SERVIZIO, CONOSCENZA DELLE SMALL & MID CAP E CAPACITÀ DI INTERPRETARE LE NECESSITÀ DEI CLIENTI. IL TEAM SI POSIZIONA AL SECONDO POSTO NELLA CATEGORIA GENERALE “OVERALL ITALY: ALL-EUROPE GENERALIST SALES TEAM” E PRIMO TRA I BROKER INDIPENDENTI ITALIANI
- EQUITA PRIMA CLASSIFICATA NELLA CATEGORIA “OVERALL ITALY: CORPORATE & EXPERT MEETINGS” PER LE ATTIVITÀ DI CORPORATE ACCESS

Milano, 25 agosto 2020

Equita, l'Investment Bank indipendente italiana, dopo l'eccellente posizionamento del Team di Ricerca annunciato nelle scorse settimane, si riconferma ai vertici delle classifiche di Institutional Investor, la prestigiosa testata giornalistica in ambito finanziario, per le sue attività di sales e corporate access.

Nel sondaggio promosso da Institutional Investor e al quale ogni anno partecipano migliaia di investitori italiani ed internazionali, i sales di Equita, guidati da Fabio Arcari – responsabile Sales & Trading – e Vincenzo Abbagnano e Cristiano Rho – co-responsabili Global Markets – si sono distinti posizionandosi al primo posto per numero di voti ricevuti in termini di:

- | | |
|---|--|
| a) valore aggiunto della ricerca | e) qualità e reattività del servizio |
| b) capacità di valutare le situazioni a livello globale | f) conoscenza delle Small & Mid Cap |
| c) capacità di generare idee di investimento | g) capacità di interpretare le necessità dei clienti |
| d) conoscenza del mercato | |

Il team si è anche posizionato al primo posto per numero di voti ricevuti dai clienti istituzionali *long only* e al secondo posto per numero di voti ricevuti dagli *hedge fund*. Nella classifica generale “Overall Italy: All-Europe Generalist Sales Team” il team si è posizionato al secondo posto – primo tra i broker indipendenti italiani.

Il 97% dei voti ricevuti da Equita (75 su 77) ha riguardato la fascia alta di valutazione (punteggio di 4 o 5 su un massimo di 5) e l'80% circa (61 su 77) si è concentrato nella fascia di eccellenza (punteggio di 5 su 5), a dimostrazione della qualità del servizio offerto e della professionalità con cui i sales di Equita svolgono quotidianamente il loro lavoro.

Equita si è anche posizionata al primo posto nella classifica “Overall Italy: Corporate & Expert Meetings” per le sue attività di corporate access, con le quali riesce a creare – grazie a incontri, conferenze settoriali e videoconferenze – occasioni di dialogo a valore aggiunto tra investitori istituzionali e società quotate.

Gli eccellenti risultati ottenuti nelle classifiche internazionali sono stati raggiunti grazie al continuo impegno dei sales, in grado di offrire un servizio completo e di qualità al cliente, e alla stretta collaborazione quotidiana tra il team di Sales & Trading e gli analisti del team di Ricerca. Lo stesso team di sales, che negli anni ha diversificato significativamente la sua offerta di strumenti finanziari sviluppando competenze importanti anche nel mondo del *fixed income*, è oggi riconosciuto sul mercato come la più grande forza vendita indipendente in Italia.

Andrea Vismara, Amministratore Delegato di Equita, ha commentato: “L'ottimo risultato ottenuto dai sales di Equita ci rende molto orgogliosi e segue l'eccellente posizionamento del team di ricerca annunciato nelle scorse settimane. Le classifiche pubblicate da Institutional Investor dimostrano il nostro posizionamento con i clienti, domestici ed internazionali, piccoli e grandi, frutto di relazioni storiche costruite nel tempo grazie all'impegno e alla professionalità di tutti i nostri sales e analisti.”

* * *

**Equita Group**

Investor Relations – Andrea Graziotto

ir@equita.eu**Close to Media**

Adriana Liguori

adriana.liguori@closetomedia.it**Finelk**

Teresa Wincrantz

equita@finelk.eu

* * *

*Equita è la principale investment bank indipendente in Italia, che da più di 45 anni mette al servizio di investitori professionali, imprese e istituzioni le proprie competenze e la propria conoscenza dei mercati finanziari. La capogruppo Equita Group, quotata sul Mercato Telematico Azionario di Borsa Italiana **tra le società del segmento "STAR"**, vede nel suo azionariato i propri manager e dipendenti (con circa il 54% del capitale), assicurando l'allineamento degli interessi con gli investitori. Con le sue attività di Global Markets, oggi Equita è **il principale broker indipendente in Italia**, che offre ai propri clienti istituzionali servizi di intermediazione su azioni, obbligazioni, derivati ed ETF, e supporta le decisioni degli investitori con analisi e idee di investimento di valore sul mercato finanziario italiano ed europeo – grazie anche al continuo supporto di un **team di Ricerca apprezzato e riconosciuto a livello internazionale per la sua qualità**. Equita vanta poi una **piattaforma di investment banking unica in Italia**, in grado di combinare consulenza indipendente con accesso privilegiato ai mercati dei capitali. L'ampio ventaglio di servizi offerti, che include la consulenza in operazioni di M&A e di finanza straordinaria e la raccolta di capitali sia azionari che obbligazionari, è dedicato a tutte le tipologie di clientela, dai grandi gruppi industriali alle piccole e medie imprese, dalle istituzioni finanziarie fino al settore pubblico. Grazie a **Equita Capital SGR** inoltre, Equita mette al servizio di investitori istituzionali e gruppi bancari le sue competenze nella gestione di asset e la profonda conoscenza dei mercati finanziari, in particolare delle mid e small caps; il **focus su strategie di gestione basate sulle aree di expertise di Equita e sugli asset alternativi** come il private debt rendono dunque Equita Capital SGR il partner ideale sia per investitori alla ricerca di ritorni interessanti che per gruppi bancari che vogliono co-sviluppare prodotti per le loro reti retail.*