

COMUNICATO STAMPA

EQUITA approva i risultati del primo trimestre 2026: Ricavi Netti a €25 milioni (+7% anno su anno), Utile Netto *Adjusted* a €5 milioni (+6% anno su anno) e Redditività del Patrimonio Netto Tangibile (ROTE) al 34%

Forte crescita dei ricavi da attività con clienti, grazie al contributo di tutte le aree di business (+37% anno su anno)

Il Consiglio di Amministrazione verifica i requisiti di indipendenza degli amministratori e dei sindaci della Società

Milano, 14 maggio 2026

Luigi de Bellis, Amministratore Delegato di EQUITA, ha commentato: *“La performance dei primi tre mesi del 2026 conferma la solidità e la resilienza del modello di business del Gruppo. Questo set di risultati – miglior primo trimestre dall’IPO – dimostra la nostra capacità di operare con continuità e disciplina anche in contesti di mercato complessi e caratterizzati da elevata incertezza. EQUITA si conferma punto di riferimento per imprenditori, società quotate, investitori ed istituzioni”.*

Simone Riviera, Amministratore Delegato di EQUITA, ha commentato: *“Nei prossimi mesi saremo focalizzati sull’execution delle iniziative annunciate a marzo, ovvero lo sviluppo della partnership commerciale con Iccrea Banca e l’acquisizione di Xenon Private Equity. L’obiettivo è estrarre progressivamente sinergie commerciali, in grado di*

rafforzare il modello di investment bank indipendente, la traiettoria di crescita di lungo periodo e la capacità di remunerare con soddisfazione gli azionisti”.

Il Consiglio di amministrazione di EQUITA Group S.p.A. (di seguito la **“Società”** e, insieme alle sue controllate, **“EQUITA”** o il **“Gruppo”**) ha approvato in data odierna i risultati finanziari del Gruppo al 31 marzo 2026.

Ricavi Netti Consolidati

Nel primo trimestre del 2026 il Gruppo ha registrato Ricavi Netti pari a €25,0 milioni, in crescita del 7% anno su anno (€23,4 milioni in 1Q’25). I ricavi derivanti da attività con clienti sono invece cresciuti a doppia cifra e hanno raggiunto €24,2 milioni (€17,7 milioni in 1Q’25, +37%).¹ Tale performance si configura come il miglior 1Q dalla quotazione.

¹ Esclude i ricavi derivanti da attività non legate a business con i clienti come le attività di Trading Direzionale, gli impatti connessi al Portafoglio Investimenti del Gruppo per le attività di Alternative Asset Management ed eventuali performance fees.

(€m)	1Q'26	1Q'25	% Var
Global Markets	15,1	15,7	(4%)
di cui Sales & Trading	7,4	6,4	16%
di cui Client Driven Trading & Market Making	7,4	3,9	88%
di cui Trading Direzionale	0,3	5,4	(94%)
Investment Banking	7,2	5,4	35%
Alternative Asset Management	2,7	2,3	14%
di cui Gestione	2,3	2,1	8%
di cui Portafoglio Investimenti ⁽¹⁾	0,4	0,2	62%
Ricavi Netti Consolidati	25,0	23,4	7%
di cui Client Related (S&T, CD&MM, IB, AM fees)	24,2	17,7	37%
di cui Non-Client Related (Trading Direzionale)	0,3	5,4	(94%)
di cui Portafoglio Investimenti ⁽¹⁾	0,4	0,2	62%

(1) Include voci connesse alle attività di Alternative Asset Management che non rientrano tra le attività di pura gestione.

L'area del **Global Markets**, che include le attività di *Sales & Trading*, *Client Driven Trading & Market Making* e *Trading Direzionale*, ha registrato ricavi in calo del 4% (€15,7 milioni in 1Q'25 vs €15,1 milioni in 1Q'26) per l'effetto comparativo con la performance del Trading Direzionale registrata nel 2025.

I ricavi derivanti da attività connesse ai clienti, infatti, sono cresciuti a doppia cifra (+43% anno su anno), raggiungendo

€14,7 milioni (€10,3 milioni in 1Q'25). **La sala operativa ha continuato a distinguersi confermando il ruolo di principale broker indipendente in Italia, con quote di mercato significative sull'azionario – sia su Euronext Milan (7,5%) che su Euronext Growth Milan (7,2%) – obbligazionario (5,2%) e opzioni su azioni (4,6%)².**

I ricavi del **Sales & Trading**, al netto delle commissioni passive e degli interessi, sono cresciuti da €6,4 milioni in 1Q'25 a €7,4 milioni in 1Q'26 (+16%), guidati dall'aumento del business dell'intermediazione – sia istituzionale sia retail – prevalentemente su equity domestico ed estero, derivati, ETF e certificati. Le attività di **Client Driven Trading & Market Making**³ hanno registrato Ricavi Netti in crescita a €7,4 milioni (€3,9 milioni in 1Q'25, +88%) e hanno beneficiato – come per il *Sales & Trading* – degli ottimi livelli di operatività dei clienti, in particolare su titoli azionari, bond e derivati. Il **Trading Direzionale**, infine, ha contribuito alla performance della divisione Global Markets solo marginalmente, registrando €0,3 milioni di ricavi (€5,4 milioni in 1Q'25); tale performance riflette la decisione del *desk* di proprietà di adottare un approccio più conservativo in alcune fasi di mercato particolarmente incerte a causa del perdurare della crisi geopolitica a livello globale, a differenza di quanto accaduto nel corso del 2025, dove la volatilità e la presenza di un numero significativo di *special events* aveva invece portato il team ad investire con più regolarità e a registrare il miglior risultato di sempre, nonostante il livello di rischio sempre limitato.

L'area dell'**Investment Banking** ha registrato Ricavi Netti pari a €7,2 milioni, in crescita del 35% rispetto all'anno precedente (€5,4 milioni in 1Q'25), grazie al contributo positivo delle attività di *capital markets* e alla variazione di perimetro dovuta al consolidamento di CAP Advisory da maggio 2025 (oggi EQUITA Debt Advisory). Più in dettaglio, la crescita anno su anno è stata guidata dalle attività di *Debt Capital Markets*, seguite dalle attività di *Equity Capital Markets* – le quali scontano ancora l'assenza di IPO sul mercato Euronext Milan ed Euronext Growth Milan – e dal contributo dei servizi di *debt advisory* di EQUITA Debt Advisory. Le attività di *M&A Advisory* sono invece risultate pressoché in linea con lo stesso periodo dell'anno precedente, nonostante il marcato calo del numero di operazioni annunciate sul mercato (-25%, da 414 in 1Q'25 a 311 in 1Q'26) e dei valori complessivi (-45%, da €16,7 miliardi in 1Q'25 a €9,1 miliardi in 1Q'26).⁴

Tra le principali operazioni del primo trimestre 2026, EQUITA ha agito in qualità di *joint bookrunner* nell'*accelerated bookbuilding* su azioni d'Amico International Shipping, intermediario incaricato del coordinamento della raccolta delle adesioni nell'ambito dell'offerta pubblica di acquisto obbligatoria totalitaria promossa da Crane NXT Inspection e Tracking Technologies su azioni Antares Vision, *joint lead manager* nell'emissione di un social senior preferred bond da €500 milioni emesso da Iccrea Banca, *placement agent* e *joint bookrunner* nell'emissione di un green senior unsecured bond da €300 milioni emesso da Alerion Clean Power, *sole lead manager* e *sole bookrunner* nell'emissione di un senior preferred bond da €100 milioni emesso da Sparkasse - Cassa di Risparmio di Bolzano, *arranger* e *lead manager* nella riapertura dell'emissione da €20

² Dati riferiti all'intermediazione in conto terzi; fonte AMF Italia.

³ I dati di Client Driven Trading & Market Making e Trading Direzionale sono una rappresentazione gestionale del trading proprietario.

⁴ Fonte: dati M&A (KPMG).

milioni del senior unsecured bond emesso da Generalfinance nel 2025. EQUITA ha inoltre assistito come *financial advisor* gli azionisti di risparmio di TIM nell'ambito della conversione delle azioni di risparmio in azioni ordinarie della società, i Consiglieri Indipendenti di Banca Sistema nell'ambito dell'offerta pubblica di acquisto e scambio volontaria totalitaria promossa da Banca CF+, Intertraco nell'ambito dell'acquisizione di una quota di maggioranza di FLEXIN Group, e One Equity Partners nell'ambito dell'acquisizione della quota di maggioranza di Digital Value da DV Holding.

L'area dell'**Alternative Asset Management** ha registrato Ricavi Netti pari a €2,7 milioni in 1Q'26 (2,3 milioni in 1Q'25, +14%). I **ricavi connessi alle attività di gestione** (*liquid strategies, private debt, private equity e renewable infrastructures*) **sono cresciuti dell'8% anno su anno** (€2,3 milioni in 1Q'26, €2,1 milioni in 1Q'25) per effetto del lancio e della conseguente raccolta di nuovi fondi illiquidi nel corso del 2025, oltre alla performance e ai nuovi flussi in ingresso nelle gestioni patrimoniali che hanno portato gli asset liquidi in gestione a crescere anno su anno.

Le **masse in gestione (AuM) al 31 marzo 2026 erano pari a circa €1,1 miliardi** e gli **asset illiquidi proprietari rappresentavano il 61% delle masse complessive** (fondi di *private debt, private equity* ed infrastrutture rinnovabili pari a €666 milioni al 31 marzo 2026, €659 milioni al 31 dicembre 2025 e €621 milioni al 31 marzo 2025). Se si guarda al contributo in termini di *management fees*, gli asset illiquidi proprietari hanno contribuito al **74% del totale dei ricavi da attività di gestione**.

Il **Portafoglio Investimenti del Gruppo**⁵, pari a circa €15 milioni al 31 marzo 2026 (€14 milioni al 31 dicembre 2025 e €14 milioni al 31 marzo 2025), ha contribuito ai risultati consolidati per €0,4 milioni (€0,2 milioni in 1Q'25).

Il **Team di Ricerca** – che si conferma tra le principali preferenze degli investitori istituzionali per la qualità della ricerca su società quotate, italiane ed estere – ha continuato a **supportare attivamente le altre aree di business del Gruppo e a fornire analisi e insight** su più di 155 emittenti, sia domestici (≈95% della capitalizzazione del mercato) che internazionali, oltre che su diversi emittenti obbligazionari.

Conto Economico Consolidato Riclassificato

Le **Spese per il Personale**⁶ sono passate da €11,4 milioni in 1Q'25 a €12,2 milioni in 1Q'26 (+7%), registrando una crescita in linea con la *performance* dei Ricavi Netti Consolidati. Al 31 marzo 2026 il numero dei professionisti del Gruppo ha raggiunto quota 206 risorse (203 al 31 dicembre 2025 e 199 al 31 marzo 2025) e tale dinamica rispetto all'anno precedente è in parte guidata dalla variazione di perimetro determinata dal consolidamento di EQUITA Debt Advisory. Il **compensation-to-revenues ratio normalizzato si è attestato a 48,9%** (49,1% in 1Q'25)⁷.

La voce **Altre spese operative** è cresciuta del 14% rispetto all'anno precedente, da €5,3 milioni in 1Q'25 a €6,1 milioni in 1Q'26. Più in dettaglio, la voce di *Information Technology* si è attestata a €1,7 milioni, in linea con l'anno precedente, mentre i costi di *trading*⁸ sono aumentati a circa €1 milione (+8% rispetto a €0,9 milioni in 1Q'25), in misura inferiore rispetto alla crescita a doppia cifra dei volumi di intermediazione del *Global Markets*, grazie alle iniziative volte ad efficientare ulteriormente l'operatività della sala operativa. La voce Altro si è attestata a €3,0 milioni (da €2,7 milioni in 1Q'25, +9%) principalmente per effetto di voci strettamente legate alla crescita del business come, per esempio, attività di marketing con i clienti. Alla voce Altre spese operative del primo trimestre 2026 si aggiungono circa €0,5 milioni di costi non ricorrenti connessi a consulenze per alcuni progetti strategici

⁵ Il Portafoglio Investimenti di EQUITA include le partecipazioni della Società nelle iniziative di Alternative Asset Management promosse, con il fine di allineare ulteriormente i propri interessi a quelli degli investitori.

⁶ Esclude i compensi per il Consiglio di Amministrazione ed il Collegio Sindacale, voci incluse nelle Altre spese operative.

⁷ Esclude i proventi di competenza degli azionisti che non concorrono alla remunerazione dei professionisti del Gruppo (es. portafoglio Held-to-Collect)

⁸ Voce direttamente connessa ai ricavi dell'area Global Markets.

Conto Economico (€m, riclassificato)	1Q'26	1Q'25	% YoY	% Rev (1Q'26)	% Rev (1Q'25)
Global Markets	15,1	15,7	(4%)	60%	67%
Investment Banking	7,2	5,4	35%	29%	23%
Alternative Asset Management	2,7	2,3	14%	11%	10%
Ricavi Netti Consolidati	25,0	23,4	7%	100%	100%
Spese per il personale ⁽¹⁾	(12,2)	(11,4)	7%	(49%)	(49%)
Altre spese operative ⁽²⁾	(6,1)	(5,3)	14%	(24%)	(23%)
di cui Information Technology	(1,7)	(1,7)	0%	(7%)	(7%)
di cui Trading Fees	(1,0)	(0,9)	8%	(4%)	(4%)
di cui Non-Ricorrenti	(0,5)	-	n.a.	(2%)	-
di cui Altro (prof. fees, marketing, governance...) ⁽²⁾	(3,0)	(2,7)	9%	(12%)	(12%)
Totale Costi	(18,3)	(16,7)	9%	(73%)	(72%)
Risultato consolidato ante imposte	6,7	6,7	0%	27%	28%
Imposte sul reddito	(2,0)	(2,0)	3%	(8%)	(8%)
Risultato netto consolidato	4,6	4,7	(1%)	19%	20%
Risultato Netto Adjusted (ex voci non ricorrenti)	5,0	4,7	6%	20%	20%

(1) Esclude i compensi per il CdA ed il Collegio Sindacale

(2) Include i compensi per il CdA ed il Collegio Sindacale, le rettifiche su attività materiali/immateriali e gli oneri/proventi di gestione

del Gruppo.⁹ Escludendo l'impatto di tali voci non ricorrenti, il **Cost/Income ratio adjusted¹⁰ si è attestato al 71,4%, in linea con quello dell'anno precedente** (71,6% in 1Q'25; 73,2% in 1Q'26 includendo le voci non ricorrenti).

Il Risultato Consolidato Ante Imposte si è attestato a €6,7 milioni, in linea con quanto registrato in 1Q'25, e **l'Utile Netto Consolidato ha raggiunto €4,6 milioni** (€4,7 milioni in 1Q'25, -1%). Escludendo le voci di costo non ricorrenti, **l'Utile Netto Consolidato Adjusted si è attestato a €5,0 milioni** (+6% vs 1Q'25), con una marginalità del 20%, in linea con lo stesso periodo dell'anno precedente.

Patrimonio Netto Consolidato

Al 31 marzo 2026, il Patrimonio Netto Consolidato è pari a €120,6 milioni e la redditività media del Patrimonio Netto Tangibile (ROTE) si è attestata al 34% (40% al 31 dicembre 2025, 22% al 31 marzo 2025). **Il livello di patrimonializzazione di Gruppo risulta ampiamente superiore ai requisiti minimi di base, con un IFR ratio pari a circa 3,1x** (3,1x al 31 dicembre 2025, 3,7x al 31 marzo 2025), così come definito dal Regolamento UE 2033/2019 (IFR).

Outlook sul primo semestre 2026

I primi tre mesi dell'anno 2026 hanno visto un contesto di progressiva intensificazione dell'incertezza macroeconomica e finanziaria, legata al deterioramento del quadro geopolitico internazionale e ai conseguenti rischi inflazionistici connessi all'andamento dei prezzi di energia e materie prime. Alla luce dello scenario atteso per i prossimi mesi, che potrebbe ancora essere caratterizzato da volatilità e incertezza geopolitica, i livelli di operatività degli investitori sul mercato dovrebbero continuare ad influenzare positivamente la performance del

⁹ Partnership commerciale con Iccrea Banca e acquisizione del 100% della piattaforma Xenon Private Equity.

¹⁰ Rapporto tra Totale Costi e Ricavi Netti Consolidati.

Global Markets - come già osservato in 1Q'26 – contribuendo così a compensare eventuali rallentamenti nel business dell'Investment Banking, legati alla tempistica delle operazioni.

Verifica dei requisiti di indipendenza degli amministratori e dei sindaci della Società

Il Consiglio di Amministrazione in data odierna ha accertato, sulla base delle dichiarazioni rese dagli Amministratori e Sindaci della Società e delle ulteriori informazioni a disposizione, la sussistenza dei requisiti di cui all'articolo 13 del D. Lgs. 58/1998 ("TUF"). In particolare, il Consiglio di Amministrazione ha verificato la sussistenza, in capo a Silvia Demartini, Angela Gamba e Matteo Bruno Lunelli – membri del Consiglio di Amministrazione della Società – dei requisiti di indipendenza previsti dall'articolo 148, comma 2, del TUF, come richiamato dall'articolo 147-ter, comma 4, del TUF, e che non ricadono in alcuna delle circostanze di cui alla Raccomandazione 7, del Codice di Corporate Governance approvato dal Comitato per la Corporate Governance nel gennaio 2020, così come integrate dei criteri quali-quantitativi per valutare la significatività delle relazioni di cui alle lettere c) e d) della stessa Raccomandazione 7, come definiti dal Consiglio di Amministrazione della Società nella seduta del 22 aprile 2026. Il Consiglio di Amministrazione ha altresì preso atto della verifica, condotta dall'organo di controllo, in merito alla sussistenza, in capo a Andrea Conso, Andrea Serra e Paolo Redaelli – sindaci effettivi del Collegio Sindacale della Società – dei requisiti di indipendenza. Si segnala inoltre che, durante l'adunanza consigliare, il Collegio Sindacale ha verificato la corretta applicazione dei criteri e delle procedure di accertamento adottati dal Consiglio di Amministrazione della Società per valutare l'indipendenza dei propri componenti e dei componenti del Collegio Sindacale, anche ai sensi del Codice di Corporate Governance (tenuto altresì conto dei predetti criteri quantitativi e qualitativi).

* * *

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Stefania Milanese, dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154-bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Si segnala che le informazioni finanziarie aggiuntive non sono oggetto di revisione contabile.

* * *



EQUITA Group

Investor Relations – Andrea Graziotto
ir@equita.eu

Close to Media

Adriana Liguori
adriana.liguori@closetomedia.it

FinElk

Joseph Walford
equita@finelk.eu

EQUITA è la principale *investment bank* indipendente italiana. Partner d'eccellenza per investitori, istituzioni, società quotate, imprese e imprenditori, con il suo ruolo di intermediario, advisor finanziario e piattaforma di alternative asset management offre consulenza in operazioni di M&A e finanza straordinaria, raccolta di capitali, insights sui mercati, idee e soluzioni d'investimento, sia in Italia che all'estero, affiancando i clienti in tutte le loro iniziative strategiche e progetti. Da 50 anni EQUITA si impegna a promuovere il ruolo della finanza creando valore per il tessuto economico e per il sistema finanziario, grazie alla sua conoscenza delle operazioni di finanza straordinaria, dei mercati e della sostenibilità. Una realtà che mette al centro la ricerca e che beneficia di una costante finestra di ascolto sui mercati finanziari globali come la sala operativa, un track-record di successo nell'execution di operazioni di investment banking – rafforzata anche dalla partnership internazionale con Clairfield che individua opportunità all'estero per imprese italiane e in Italia per imprese estere – e una profonda expertise nella gestione di fondi d'investimento, specialmente in asset class illiquide come private debt, private equity, infrastrutture e rinnovabili. Quotata su Euronext STAR Milan, EQUITA si distingue nel panorama finanziario per la sua totale indipendenza ed integrità, per il commitment dei suoi professionisti verso i clienti e per il concetto di partnership che vede i propri manager e dipendenti come azionisti del Gruppo. Scopri di più su www.equita.eu perché WE KNOW HOW.

Conto Economico Consolidato – EQUITA Group

Conto Economico	31-mar-2026	31-mar-2025
10 Risultato netto dell'attività di negoziazione	6.970.045	8.185.792
40 Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	349.034	224.161
50 Commissioni attive	18.558.929	15.514.686
60 Commissioni passive	(2.023.685)	(1.759.741)
70 Interessi attivi e proventi assimilati	3.846.548	3.065.646
80 Interessi passivi e oneri assimilati	(3.366.653)	(2.701.926)
90 Dividendi e proventi assimilati	456.080	862.505
110 Margine di Intermediazione	24.790.297	23.391.124
120 Riprese / Rettifiche di valore nette per rischio di credito	103.075	(33.580)
a) attività finanziarie valutate al costo ammortizzato	103.075	(33.580)
130 Risultato Netto della gestione finanziaria	24.893.372	23.357.544
140 Spese amministrative	(17.680.805)	(16.159.712)
a) spese per il personale ⁽¹⁾	(12.328.629)	(11.554.265)
b) altre spese amministrative	(5.352.176)	(4.605.447)
150 Accantonamenti netti ai fondi per rischi e oneri	-	-
160 Rettifiche di valore nette su attività materiali	(470.949)	(459.641)
170 Rettifiche di valore nette su attività immateriali	(39.094)	(31.995)
180 Altri proventi e oneri di gestione	(18.511)	(52.713)
190 Costi Operativi	(18.209.358)	(16.704.060)
240 Utili (Perdite) dell'attività corrente al lordo delle imposte	6.684.014	6.653.484
250 Imposte sul reddito dell'esercizio dell'operatività corrente	(2.035.594)	(1.975.000)
260 Utile (Perdite) dell'attività corrente al netto delle imposte	4.648.420	4.678.484
280 Utile (Perdite) del periodo	4.648.420	4.678.484
290 Utile (Perdita) d'esercizio di pertinenza di terzi	-	-
300 Utile (Perdita) d'esercizio di pertinenza della capogruppo	4.648.420	4.678.484

(1) La voce "Spese per il personale" include i compensi per il Consiglio di Amministrazione ed il Collegio Sindacale; nel conto economico riclassificato tali costi sono inclusi nella voce "Altre spese operative".

Stato Patrimoniale Consolidato – EQUITA Group

Voci dell' Attivo	31-mar-2026	31-dic-2025
10 Cassa e disponibilità liquide	125.790.272	118.875.071
20 Attività finanziarie valutate al fair value con impatto a conto economico	101.655.584	100.978.963
a) attività finanziarie detenute per la negoziazione	81.675.547	81.822.965
b) attività finanziarie designate al fair value	-	-
c) altre attività finanziarie obbligatoriamente valutate al fair value	19.980.038	19.155.998
40 Attività finanziarie valutate al costo ammortizzato	177.628.431	114.105.980
a) crediti verso banche	87.761.602	52.169.413
b) crediti verso società finanziarie	67.783.130	33.040.648
c) crediti verso clientela	22.083.699	28.895.919
50 Derivati di copertura	3.503	10.441
70 Partecipazioni	628.160	628.160
80 Attività materiali	7.426.549	3.086.457
90 Attività immateriali	32.530.786	32.569.880
di cui: Avviamento	29.880.583	29.880.583
100 Attività fiscali	2.676.096	2.844.553
a) correnti	359.149	527.606
b) anticipate	2.316.947	2.316.947
120 Altre attività	12.647.759	15.365.249
Totale Attivo	460.987.139	388.464.754
Voci del Passivo e Patrimonio	31-mar-2026	31-dic-2025
10 Passività finanziarie valutate al costo ammortizzato	215.854.526	184.906.440
a) debiti	215.854.526	184.906.440
20 Passività finanziarie di negoziazione	68.075.483	35.034.952
40 Derivati di copertura	-	-
60 Passività fiscali	9.675.080	6.195.531
a) correnti	8.936.973	5.457.538
b) anticipate	738.107	737.993
80 Altre passività	40.793.172	40.397.244
90 Trattamento di fine rapporto del personale	1.777.739	1.635.996
100 Fondi per rischi e oneri	4.171.622	4.934.513
c) altri fondi	4.171.622	4.934.513
Totale Passivo	340.347.622	273.104.676
110 Capitale	12.108.543	12.003.317
120 Azioni proprie (-)	(2.112.565)	(2.112.565)
140 Sovrapprezzo di emissione	33.654.083	32.174.555
150 Riserve	72.359.657	49.053.904
160 Riserve da rivalutazione	(18.620)	(11.682)
170 Utile (perdita) del periodo	4.648.420	24.252.548
180 Patrimonio di terzi	-	-
Totale Patrimonio Netto	120.639.517	115.360.078
Totale Passivo e Patrimonio Netto	460.987.139	388.464.754